



WOOPYCE™

be a voice, not an echo

Persönliche
WOOPYCE® Analyse für
Hans Reh

15.03.2021

- Teil 1 erste Informationen zu deiner WOODYCE Analyse** **Seite 3**
Hier findest du den ersten, schnellen Blick auf deine Persönlichkeit und einen Überblick über die Geschichte, das Modell und die wissenschaftliche Basis von WOODYCE®.
- Teil 2 dein Stimmbild im Überblick** **Seite 9**
Im zweiten Teil haben wir dein Stimmbild grafisch für dich aufbereitet, so dass du mit einem Blick sehen kannst, welche Potenziale du noch zum Leben erwecken kannst.
- Teil 3 dein Stimmbild in der SWOT Analyse** **Seite 10**
Die SWOT Analyse zeigt dir (und auch deinem WOODYCE® Analytiker, falls du einen persönlichen Termin buchst) auf einen Blick, wo die Stärken, Schwächen, Chancen und Risiken deines Stimmbildes – und damit deiner Persönlichkeit – liegen.
- Teil 4 deine ausführliche, schriftliche WOODYCE® Analyse** **Seite 11**
Jetzt geht es so richtig in die Tiefe. Im vierten Teil deiner Analyse findest du alle Facetten deiner Persönlichkeit – deine Eigenschaften – mit kurzen und prägnanten Textbausteinen hinterlegt.
- Teil 5 weitere Infos und wie es jetzt weitergehen kann** **Seite 35**
Du hast mit der WOODYCE® Analyse einen tiefen Einblick in deine Persönlichkeit und deine zugrundeliegenden Charakterstrukturen erhalten. Damit kann die Reise beginnen. Wir zeigen dir jetzt, wie du deine Potenziale erwecken kannst, wie du deinen Basiston im Mentaltraining, für die Balance von Körper, Geist und Seele und natürlich auch beim Lernen einsetzen kannst.

Teil 1 – erste Informationen zu deiner WOODYCE® Analyse

Hallo Hans,

und hier ist sie, deine ausführliche WOODYCE®-Analyse. Zuerst noch einmal herzlichen Dank für dein Vertrauen und Gratulation zu deiner Entscheidung. Du wirst jetzt den wichtigsten Menschen deines Lebens sehr viel besser kennenlernen – dich selbst. Du hast am 15.03.2021 die Frequenz deiner Sprechstimme über unsere WOODYCE® App aufgezeichnet, sodass wir deine Stimmfrequenz auswerten und analysieren konnten.



Dein Basiston A lässt sich mit den folgenden Eigenschaften beschreiben und zusammenfassen:

Unabhängigkeitsbedürfnis, geschäftsmäßige Einstellung, Unternehmertyp, Organisations- und Führungstalent, verlässlich, korrekt, kritisch, logisch, Rational, ordnungsliebend, gutes Unterscheidungsvermögen, kontrollierend

Tatsächlich ist deine Stimme genauso einzigartig wie dein Fingerabdruck. Deine Stimme liefert absolut zuverlässige und genaue Aussagen über berufliche Fähigkeiten, über deine Stärken, Schwächen und Talente. Und du hast mit deiner WOODYCE®-Analyse eine unglaublich spannende Basisinformation an der Hand, um deine Persönlichkeit gezielt zu entwickeln, denn du erkennst die Eigenschaften deines Charakters, und du kannst herausfinden, wie du zu mehr Selbstvertrauen und Ausgeglichenheit kommen kannst.

Dein Basiston – der Mittelpunkt deiner Persönlichkeit – wird in der WOODYCE®-Analyse mit deinen stärksten Nebentönen abgeglichen, woraus dann dein individuelles Stimmbild entsteht.

Auf den nächsten Seiten findest du eine grafische Auswertung deines Stimmbildes mit den wichtigsten Eigenschaften deines Basistons. Direkt danach erhältst du mit der SWOT-Analyse einen Überblick über die Stärken, Schwächen, Chancen und Risiken, die deine Persönlichkeitsstruktur auszeichnen. Denn jede Medaille hat zwei Seiten. Menschen mit einer ausgeprägten Fähigkeit zur Kreativität haben auf der anderen Seite oftmals Schwierigkeiten, sich mit Strukturen oder verbindlichen Vorgaben anzufreunden.

So wirst du in deiner ausführlichen WOODYCE®-Analyse sicher viele Aspekte finden, die dir mehr oder weniger bewusst sind. Der große Vorteil der vorliegenden Analyse: Die Analyse und die daraus resultierenden Ergebnisse basieren nur und ausschließlich auf der Frequenz deiner Sprechstimme. Die Inhalte, die du gesprochen hast, spielen in der Auswertung der Stimmfrequenz keine Rolle.

Du hast keine bewussten Fragen beantwortet, um ein Ergebnis zu erzielen, das du dir vielleicht wünschst – ganz im Gegenteil. Nimm die WOODYCE®-Analyse als Chance, den wichtigsten Menschen in deinem Leben – nämlich dich selbst – ein Stück weit besser kennenzulernen. Deine unbewusste Ebene, die Ebene deines Charakters.

Vielleicht hast du hin und wieder auf eine Art gehandelt, bei der du dir selbst die Frage gestellt hast, warum du so handelst. Warum erzielst du manchmal scheinbar automatisch Erfolge, warum kommen auf der anderen Seite gewünschte Veränderungen einfach nicht richtig in Gang? Auf Fragen wie diese findest du in der WOOYCE®-Analyse interessante Antworten.

Das wohl größte Entwicklungspotenzial – sowohl beruflich als auch persönlich – liegt darin, sich selbst und andere besser zu verstehen. Wer sich selbst kennt, wer sein Verhalten besser einschätzen kann, ist automatisch erfolgreicher. Einfach schon deshalb, weil er weniger Zeit mit Try-and-Error-Schleifen verliert. Und natürlich führt das Verstehen der eigenen Muster, der eigenen Persönlichkeit, im Umkehrschluss auch zum Interesse an den Mustern anderer Menschen. Damit verbessert sich deine Kommunikation, du bist in der Lage, Missverständnisse zu vermeiden oder zumindest schneller auszuräumen, und vermeidest damit Konflikte, die sonst vielleicht viel Zeit und Energie kosten würden.

Genau das ist WOOYCE®, ein Modell mit absolut praktischen und handlungsorientierten Strategien.

Die Geschichte von WOOYCE®

Dass die menschliche Stimme einzigartig ist und analysiert werden kann, ist schon seit Tausenden von Jahren bekannt. Unseres Wissens nach wurde die Bedeutung der einzelnen Töne der menschlichen Stimme in den indischen Veden dokumentiert. In Europa wurde dieses Wissen erstmals durch den indischen Musiker und Naturwissenschaftler Vemu Mukunda bekannt gemacht. Fast gleichzeitig hatte auch Joachim-Ernst Berendt mit seinem Buch „Nada Brahma – die Welt ist Klang“ eine breite Öffentlichkeit erreicht.

Mukunda und Berendt lernten sich nie kennen, und doch bilden die Lebenswerke dieser beiden außergewöhnlichen Menschen die Basis der heutigen WOOYCE®-Analyse. Josua beschäftigt sich seit 2003 eingehend mit dem Thema Basiston und erkannte natürlich sofort die Möglichkeiten in Kombination mit der neoos®-Technologie. Simone hatte 2007 eine lebensverändernde Begegnung mit dem Basiston und startete dann intensiv in die Umsetzung und Forschung. Die beiden bildeten ab 2007 Therapeuten und Coaches in der Bestimmung des Basistons aus, hauptsächlich um den Basiston über neoos® im Alltag zur körperlichen Regeneration zu nutzen. Reinhold startete 2010 in diesem faszinierenden Gebiet mit seinen Forschungen, ab 2013 bildete er bereits andere Menschen in diesem Fachgebiet aus. Seit 2014 gehen Simone, Reinhold und Josua ihren gemeinsamen Weg, und 2018 legten sie den Grundstein für die WOOYCE® App, mit der du jetzt deine Stimme analysieren konntest.

Das Modell von WOODYCE®

Die meisten Persönlichkeitsprofile werden heute auf den Verhaltensdimensionen von Dominanz, Initiative, Stetigkeit und Gewissenhaftigkeit verfasst. Sie beziehen sich in der Regel auf den Stand der wissenschaftlichen Forschung der 1970er-Jahre und werden auf der Basis von kognitiv zu beantwortenden Fragen erstellt. WOODYCE® dagegen nutzt einen neuen und sehr viel revolutionäreren Ansatz. Die Frequenz der menschlichen Stimme lässt sich mit WOODYCE® analysieren. Wohlgedenkt die Frequenz – der gesprochene Inhalt ist hier völlig unwichtig. Aus der Frequenz der Sprechstimme wird der individuelle Basiston ermittelt, welchem detaillierte Eigenschaften und Muster zugeordnet werden. Somit lässt sich alleine aus der Bestimmung des Basistons schon eine Tendenz der vorliegenden Persönlichkeit ziehen.

Noch tiefer steigt dann die vorliegende WOODYCE®-Analyse ein. Sie bezieht die Nebentöne in die Auswertung mit ein und kann so ein noch tieferes und sehr klares Persönlichkeitsprofil liefern. Darüber hinaus lassen sich Verstimmungen in Form von Störtönen lokalisieren, was wiederum auf die aktuelle Verfassung und alte emotionale Verletzungen Rückschlüsse ziehen lässt. Die Entwicklung des WOODYCE®-Modells basiert auf mehr als 30.000 Basiston-Bestimmungen unter Aufsicht von Vemu Mukunda. Simone, Reinhold und Josua haben bis heute mehr als 5.000 Basiston-Bestimmungen und über 2.000 vollständige WOODYCE®-Analysen durchgeführt. Das Modell setzt an der Charakterstruktur – der detaillierten Persönlichkeitsstruktur – des Einzelnen an. Im Gegensatz zu einzelnen Dimensionen wie Dominanz oder Initiative bildet WOODYCE® ein vollständiges Bild von Stärken, Schwächen, Potenzialen und Risiken ab. Und das völlig frei von einer kognitiven Selbstbewertung, denn die Stimme drückt immer die vorhandene Stimmung aus: die Kombination aus Denken, Fühlen und körperlicher Verfassung.

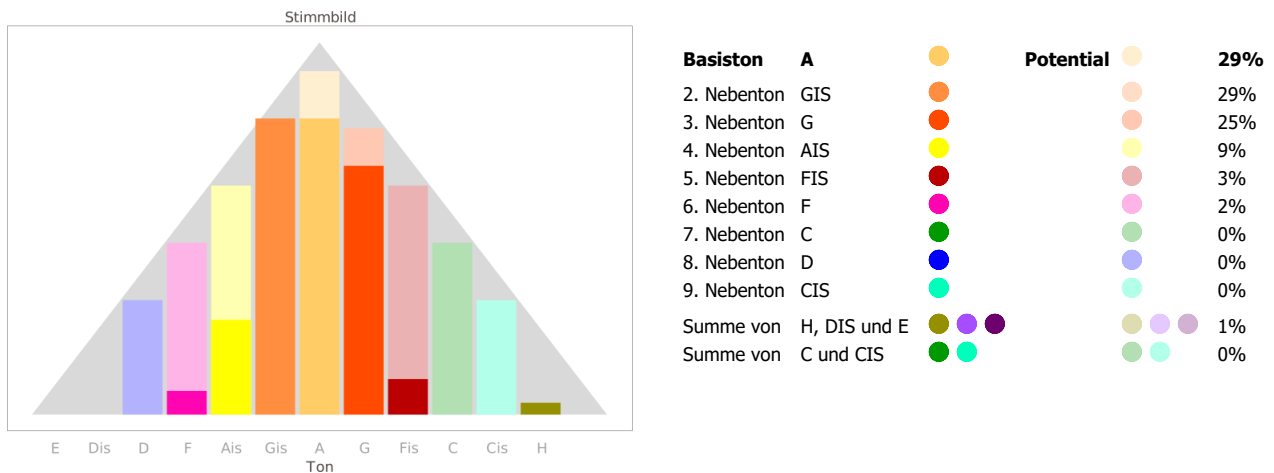
Und der wohl größte Vorteil des WOODYCE®-Modells: Durch den Einsatz des persönlichen Basistons lässt sich die Persönlichkeit mit all ihren Facetten harmonisieren und damit der Charakter formen und festigen. Wir sprechen bei WOODYCE® also nicht über ein Verhaltensmodell, wir sprechen über ein Charaktermodell. Tatsächlich gibt es im Leben zwei Möglichkeiten, um nach Erfolg und Erfüllung zu streben. Der erste Weg besteht darin, sich auf äußerliche Fähigkeiten zu konzentrieren. Hier finden wir zum Beispiel das Training der Kommunikationsfähigkeiten, der

Körpersprache und vieles mehr. Historisch betrachtet startete diese Form des Trainings in den 1920er-Jahren. Was nach solidem Wachstum klingt, ist im Grunde nur eine Abkürzung. Du nutzt schnell und leicht zu bedienende Werkzeuge, um an der Oberfläche deiner Persönlichkeit zu arbeiten. Josua bezeichnet diese Form des Persönlichkeitstrainings als „schminken“. Eine nachhaltige Persönlichkeitsentwicklung ist in der Regel nicht gegeben. Die zweite und wesentlich effektivere Methode ist die Arbeit an deinem Charakter. Das Hinterfragen der hartnäckigen Angewohnheiten, das eigene Wertesystem auf den Prüfstand zu stellen, der Aufbau von Integrität. Eine Methode, die Josua bei Steven Covey erlernen durfte.

Es handelt sich um eine Methode, die bis in die 1920er-Jahre auf der goldenen Regel „Was du nicht willst, dass man dir tut, das füg' auch keinem anderen zu“ fest verankert war. Und der effizienteste Weg zur nachhaltigen Charakterformung ist WOOYCE®. Warum? Weil du deinen Charakter mit der WOOYCE®-Analyse auf eine Art erkennen kannst, wie es mit keinem anderen Werkzeug möglich ist.

Wir sind uns sicher, dass wirkliche Veränderung nur von innen kommen kann. Wenn du dich deinem Partner, deinen Familienangehörigen, deinen Freunden und Kollegen wirklich näher fühlen möchtest, brauchst du mehr als ein paar Tipps zur Manipulation anderer Menschen. Erst wenn du mit dir selbst ins Reine kommst, wenn du verstehst, wie *du* – wie dein Charakter – wirklich funktioniert, kannst du Stück für Stück ein besserer Mensch werden. Und wenn du ein besserer Mensch wirst, wird die Welt ein besserer Ort. Denn du bist der Mittelpunkt deiner Welt, du bist tatsächlich *deine* Welt. Und genau das ist unsere Mission. Denn wir wollen dazu beitragen, dass *deine* Welt ein besserer, ein harmonischerer Ort wird. In diesem Sinne wünschen wir dir jetzt, zum Start deines ganz persönlichen Weges in die Charakterbildung, viel Freude und Erfolg. Du wirst auf den kommenden Seiten den wichtigsten Menschen in deinem Leben sehr viel näher kennenlernen. Du wirst *dich* sehr viel näher kennenlernen.

Teil 2 – dein Stimmbild im Überblick



Im Stimmbild (Grafik) wurde das akustische Signal der Frequenzaufnahme deiner Sprechstimme in ein Balkendiagramm umgewandelt. Jede Säule steht für einen Ton und damit für ganz bestimmte Eigenschaften. Die Säulen (Töne) sind nach Häufigkeit geordnet. Jede Säule ist dann optimal ausgeprägt, wenn sie bis an die obere Linie des Dreiecks reicht. Dort, wo das nicht der Fall ist, wird das maximale Potenzial noch nicht gelebt. Das mögliche Potenzial ist in Pastellfarben dargestellt. Bitte beachte: Das Potenzial ist aufgrund deines bisherigen Lebens noch nicht voll ausgeschöpft, aber es ist vorhanden und kann jederzeit durch Förderung in Form von aktivem Tönen deines Basistons und passiver Beschallung über deinen neos® aktiviert werden.

Falls an der linken Seite (E, DIS) und rechts (H) Töne über das Dreieck hinausragen, handelt es sich um sogenannte Wechseltöne, die in deinem Fall Blockaden anzeigen. Auch diese Blockaden können durch aktives und passives Tönen aufgelöst oder auf das optimale Maß verkürzt werden. Die Summe von C und CIS gibt an, wie hoch dein Anteil an Partnerschaftstönen ist; wir brauchen diese Zahl bei der Erstellung einer Partnerschaftsanalyse, falls du diese bei uns buchst.

Weiterführende Informationen findest du im fünften Teil deiner Analyse ab Seite 35.

Teil 3 – dein Stimmbild – zusammengefasst in einer SWOT Analyse

Stärken

- hohe Einsatzbereitschaft
- verantwortungsbewusst
- analytisch
- ausgeprägtes Zahlenverständnis
- Ambition sich zu verbessern (sich zu perfektionieren)
- geschäftsmäßige Einstellung
- Bedürfnis nach Klarheit
- Führungseigenschaften (mit und nicht gegen die Menschen)
- unabhängig
- Genauigkeit
- belastbar
- lösungsorientiert
- Fähigkeit, andere in Harmonie zu bringen
- beruflich wie privat sehr diszipliniert
- finanzielles Geschick
- strukturierte Arbeitsweise
- Organisationstalent
- logisch

Schwächen

- kritisch
- Wenig Einfühlungsvermögen
- Wenig Empathie
- Wenig anpassungsfähig
- Zweifler

Berufliche Chancen

- Unternehmer
- analytische Tätigkeit
- Tätigkeit als Leiter
- Führungsposition
- Manager
- Teamleiter
- Abteilungsleiter
- Projektleiter

Risiken

- Übersteigertes Ego
- Machtdenken
- Risikobereitschaft

Teil 4 – deine ausführliche WOODYCE® Analyse

Die Zusammenfassung deines Stimmbildes in der SWOT-Analyse hat dir schon einen sehr guten Überblick über deine Persönlichkeitsstruktur geliefert. Jetzt gehen wir noch einen Schritt weiter und schauen uns deine Stärken, Schwächen, Risiken und beruflichen Chancen im Detail an.

Starke Einflusstöne

Neben deinem Basiston (A) steht als zweitstärkster Ton das GIS. Durch den Nebenton GIS hast du klare materielle Tendenzen. In der persönlichen Balance bringt das dein finanzielles Geschick auf ein höheres Niveau. Bist du nicht in der Balance, kann deine Perfektion und Analytik gestört werden oder dein finanzielles Geschick wird übersteigert. Daraus kann ein innerer Konflikt entstehen, du erlebst dann unter Umständen Schuldgefühle wegen einer zu starken materialistischen Einstellung. Ein Vorteil der Kombination mit GIS: Dein bereits vorhandenes Organisationsgeschick steigert sich weiter, deine Organisationskapazität wird noch weiter erhöht.

Deine Stärken

Du bist sehr weit über das normale Verhalten hinaus Einsatzbereit und hast eine massiv hohe Leistungsbereitschaft, die Eigenschaft findet sich fünfmal in deinem Stimmbild.

Hohe Einsatzbereitschaft

Kollegen und Vorgesetzte schätzen deine hohe Einsatzbereitschaft. Deine klare Ausrichtung auf Verlässlichkeit in Kombination mit deiner Belastbarkeit sorgt dafür, dass du Höchstleistungen bringst.

Bringt sehr gute Leistungen

Du setzt dich für deine Arbeit und das Unternehmen ein, für das du tätig bist. Dabei ist es unwichtig, ob es dein eigenes Unternehmen ist oder ob du in einem Unternehmen arbeitest. Für dich heißt Professionalität, gute Leistungen abzuliefern.

Hohe Einsatzbereitschaft

Dein Umfeld schätzt deine hohe Einsatzbereitschaft. Deine klare Ausrichtung auf Verlässlichkeit in Kombination mit deiner Belastbarkeit sorgt für Höchstleistungen. Die Gefahr deiner hohen Einsatzbereitschaft: Es kann passieren, dass du dich selbst und deine Bedürfnisse nicht mehr wahrnimmst und über deine Grenzen gehst.

Initiativ

Du besitzt Initiative und du ergreifst die Initiative. Du wartest nicht darauf, dass irgendjemand anderes etwas tut, du nimmst die Zügel in die Hand. Du bist ein Macher und legst los.

Leistungsbereit

Leistung zu bringen liebst du. Aber nur, wenn du einen Sinn hinter der Leistung siehst. Kollegen und Vorgesetzte schätzen deinen Einsatz.

Du bist extrem loyal und verantwortungsbewusst, die Eigenschaft findet sich viermal in deinem Stimmbild.

Ausgeprägtes Pflichtbewusstsein

Das Leben nimmst du ernst – teilweise zu ernst. Dein Pflichtbewusstsein ist sehr ausgeprägt, was dich zu einem sehr wichtigen Mitarbeiter in Teams macht. Du arbeitest verlässlich, und wenn du etwas zusagst, willst du es erfüllen.

Verlässlich

Wenn du etwas zusagst, hältst du es normalerweise ein. Unzuverlässige Menschen nerven dich massiv und du wirst bei Unzuverlässigkeit sehr schnell emotional. Für dich ist Verlässlichkeit die Basis für jede Beziehung – privat und geschäftlich.

Loyal

Du hast dich für jemanden, für etwas entschieden? Dann bleibst du dabei. Man kennt dich als vertragstreu, als redlich, nach Treu und Glauben handelnd. Du bist ein klassischer Kaufmann. Wenn du dein Wort gibst, gilt dieses Wort.

Verlässlich

Andere können sich auf dich verlassen. Diesen Anspruch hast du an dich selbst und du erfüllst diesen Anspruch in der Regel sehr zuverlässig.

Du bist extrem analytisch und analysierend, die Eigenschaft findet sich viermal in deinem Stimmbild.

Analytisches Denkvermögen

Du denkst klar, schnell und analytisch. Wenn andere noch von ihren Gefühlen „gebeutelt“ werden, hast du die Sachlage schon durchgerechnet. Du bist grundsätzlich sehr rechnerisch orientiert und bewertest stark aus analytischen Gesichtspunkten. Zahlen, Daten, Fakten – das ist deine Welt.

Analytisch

Du zergliederst, du zerlegst und du legst absoluten Wert auf Logik. Wenn du etwas nicht logisch zergliedern kannst, untersuchst du es so lange, bis du eine Logik findest. Wenn dir das nicht gelingt, wirst du deine Grenzen erleben. Deine Fähigkeit, Probleme zu erkennen und mit Sachverstand zu lösen, ist eine deiner großen Stärken.

Analytisches Denkvermögen

Probleme zu erkennen und zu lösen, ist eine Gabe von dir. Es geht hier nicht darum, mathematische Probleme zu lösen, sondern darum, Sachverhalte zu durchleuchten. Und das mit der passenden „Wenn-Dann-Formel“.

Analytisch

Alles wird analysiert – Menschen, Aufgaben, Herausforderungen, Produkte und so weiter. Analytisch heißt „zergliedernd, zerlegend, auf einem logischen Verfahren beruhend“. Wenn du etwas analysieren kannst, bist du schnell im Verstehen. Kannst du etwas nicht „zerlegen“, spornt dich das an und du gehst noch mehr ins Detail.

Du verfügst über ein extrem ausgeprägtes Zahlenverständnis, die Eigenschaft findet sich viermal in deinem Stimmbild.

Ausgeprägtes Zahlenverständnis

Wer planen kann, kann mit Zahlen umgehen. Logisch, im wahrsten Sinne des Wortes. Du verstehst Zahlen nicht nur, du sprichst die Sprache der Zahlen. Diese Fähigkeit verbindet sich mit deiner Führungskompetenz, mit deiner Analytik und Logik.

Ausgeprägtes Zahlenverständnis

Die mathematische Begabung bei dir mündet in ein ausgeprägtes Zahlenverständnis. Für dich sind Zahlen eine Form von Sprache, du „verstehst“ die Zahlen sehr intuitiv. Vermutlich liebst du den Umgang mit Zahlen und das wirkt sich auf deinen Umgang mit Geld aus, da Geld auch nur Zahlen sind.

Mathematische Denkweise

Was sich nicht in Zahlen ausdrücken lässt, ist für dich „unscharf“. Mathematik ist für dich eine Form der Beschreibung, eine Form der Sprache. Dass du in Zahlen denkst, wirkt auf Menschen mit einem weniger ausgeprägten Zahlenverständnis teilweise beängstigend, da sie dir nicht folgen können.

Ausgeprägtes Zahlenverständnis

Wer mathematisch denken kann, kann mit Zahlen umgehen. Du verstehst Zahlen und sprichst die Sprache der Zahlen. Diese Fähigkeit verbindet sich mit deiner Analytik und Logik, was dich zu einem Experten und Spezialisten macht. Mit Zahlen kannst du messen und sichtbar machen.

Du bist überdurchschnittlich detailorientiert und perfektionistisch, die Eigenschaft findet sich viermal in deinem Stimmbild.

Perfektionistische Einstellung

In deiner perfektionistischen Einstellung findest du die Steigerung einer anderen Stärke von dir, der Genauigkeit. Das Problem ist – Perfektionismus kann zum Fluch werden. Ob in der Partnerschaft, im Job oder in der Kindererziehung, immer willst du alles richtig machen. Oft führt das zum Scheitern an den eigenen Ansprüchen. Setze deinen Perfektionismus also dort ein, wo er wirklich gefordert ist. Als Pilot kannst du diese Stärke zu 100 Prozent ausleben, denn die perfektionistische Einstellung bei der Prüfung aller technischen Details vor dem Start kann und wird Leben retten.

Ambition, sich zu verbessern

Du strebst kontinuierlich danach, besser zu werden. Das ist eine Stärke und dein Streben ist fast schon automatisiert. Du musst dich nicht anstrengen oder disziplinieren, um nach Verbesserung zu streben, du tust es einfach. Vorsicht ist geboten, wenn du mit diesem Streben in die Perfektionismus-Falle gerätst (wenn du dir selbst nicht gut genug bist).

Detailorientiert

Details beachtetst du, auch wenn sie noch so versteckt sind. Dein Wissensdurst treibt dich an, und deshalb willst du in der Tiefe verstehen. Und die Tiefe findest du häufig in den Details einer Sache. Gekoppelt mit deiner Analytik kannst du Themen sehr tief durchdringen.

Perfektionist

Du forschst nicht nur intensiv, du vertiefst dein Wissen immer weiter. Du willst dein persönliches Betätigungsfeld immer weiter durchdringen, und du verbindest deine hohe Einsatzbereitschaft mit deinem Streben nach Perfektion.

Du bist außergewöhnlich professionell und hast ein starke, geschäftsmäßige Einstellung, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Geschäftsmäßige Einstellung

Business ist dein Leben. Zahlen, Daten, Fakten – du erinnerst dich. Du planst, du bist korrekt, du behältst den Überblick. Aufgrund deiner Analytik – die von anderen häufig als Gefühlskälte interpretiert wird – kannst du absolut klar, logisch und rational entscheiden und handeln.

Agiert sehr professionell

Du legst großen Wert auf Professionalität. Deine Verlässlichkeit und dein Bedürfnis, korrekt und präzise zu handeln, lassen dich nach außen hin nicht nur professionell erscheinen, du lebst diese Professionalität auch. Und du erwartest das von deinem direkten Umfeld. Gerade als Vorgesetzter wirst du hier häufig mit Herausforderungen konfrontiert sein, wenn sich Mitarbeiter dir gegenüber unprofessionell verhalten.

Professionelle Einstellung

Wenn du eine Aktion startest, planst du sie zu beenden. Du bist sehr genau und präzise in der Umsetzung und vereinst diese Eigenschaften mit deinem Durchhaltevermögen. Du überlegst lieber etwas länger vor dem Start, bist dafür aber im Gegenzug sehr diszipliniert und genau. Überall dort, wo Zuverlässigkeit und Genauigkeit gefordert sind, bist du sehr gut aufgehoben.

Du brauchst außergewöhnlich viel Klarheit und Entscheidungsfreiheit, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Bedürfnis nach Klarheit

Klarheit liebst du – und du verabscheust Verwirrung. Deine Fähigkeiten für Struktur, Analytik, Logik und Organisation sorgen dafür, dass du im Normalfall klar bist. Klar, was du von deinem Leben erwartest, von deinem Partner, deinem Job, von dir selbst. Wenn dir die Klarheit fehlt, überrennen dich die Gefühle. Wenn das passiert, stoppe alle Aktivitäten. Und Sorge für Klarheit. Egal, wie lange es dauert.

Entscheidungsfreudig

Bist du im Angestelltenverhältnis, ist es für dich wichtig, eine große Entscheidungs- und Handlungsfreiheit zu haben. Was für dich absolut nicht geht, ist Bevormundung in jeder Form. Kannst du nicht frei entscheiden, bist du unter Stress.

Entscheidungsfreudig

Du bist entscheidungsfreudig und du entscheidest dich in erster Linie für dich (siehe Ehrgeiz). Es gibt wenig, was für dich schlimmer ist, als „in der Luft zu hängen“. Um diese Situation erst gar nicht zu erleben, zögerst du nicht, klare Entscheidungen zu treffen.

Du verfügst über außergewöhnlich ausgeprägte Führungsqualitäten, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Unternehmertyp

Du willst etwas bewegen und du lässt dich dabei nur ungern kontrollieren. Du bist ein Unternehmertyp und fühlst dich schnell unwohl, wenn du in deinem Tatendrang eingeschränkt wirst. Als Macher strebst du ständig danach, dich selbst zu verbessern und weiter zu wachsen.

Führungseigenschaften

Als Befehlsgeber bist du unterwegs. Deine Eigenschaften als Führungskraft befähigen dich, als Manager, Leiter, Abteilungsleiter, Anführer und Befehlsgeber aktiv zu sein. Auch im Sport bist du eine klare Führungsperson, was dich in Mannschaftssportarten schnell in den Mittelpunkt bringt.

Ein Haken ist hier dein mangelndes Einfühlungsvermögen – was du von dir erwartest, kannst du nicht automatisch von allen anderen erwarten.

Führungseigenschaften

Du hast angeborene Führungsqualitäten. Denn du bringst alles mit, was Führung mit und für Menschen auszeichnet (nicht gegen Menschen). Du bist in der Lage, das große Ganze zu sehen, und du kannst auf der Basis deiner Kommunikationsfähigkeiten überzeugend und motivierend auftreten. Was du als wichtige Lernaufgabe im Bereich der Führung erlebst, ist die Zuverlässigkeit. Das spezielle Wort lautet Integrität. Es bedeutet, dass du das, was du sagst, wirklich tust. Deine eigene Begeisterungsfähigkeit mag dich dazu verleiten, große und motivierende Bilder (auch in die Köpfe anderer Menschen) zu malen, die dann nicht eintreten (weil es vielleicht zu diesem Zeitpunkt noch gar nicht möglich ist). Führe integer, sprich und verspreche nur das, was du einhalten kannst. Dann werden Menschen dir sehr weit und gerne folgen, weil du als Führungskraft eine große Sicherheit vermittelst.

Du bist außergewöhnlich selbständig und hast ein starkes Unabhängigkeitsbedürfnis, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Wunsch nach Selbstständigkeit

Du willst entscheiden, du willst bestimmen. Dieser Wunsch entspringt deinem Unabhängigkeitsbedürfnis und deiner starken Persönlichkeit. Du willst nicht kontrolliert werden, und schon gar nicht von einer schwächeren Person. Und eine stärkere Person als dich zu finden ist – in deiner Wahrnehmung – schwierig.

Unabhängigkeitsbedürfnis

Du brauchst keinen Notgroschen, du brauchst kein doppeltes Netz, Risiko dein Thema. Dein Bedürfnis nach Unabhängigkeit ist so stark, dass sogar du dich in diesem Fall von einem Gefühl leiten lässt.

Eigenständigkeit

Dein eigener Herr zu sein ist wichtig für dich und alles andere ist nicht diskutabel. Du lebst deine Eigenständigkeit, und du brauchst und genießt diesen Zustand. Abhängigkeit ist einengend und belastend für dich.

Du bist außergewöhnlich präzise, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Präzise

Präzision ist ein anderes Wort für Wiederholgenauigkeit. Erweitert mit dem Wort Genauigkeit drückt es deine Grundhaltung aus. Du willst reproduzierbare Ergebnisse erzielen. Du willst verlässlich und zuverlässig liefern, und deshalb liegt dein Fokus auf Präzision.

Genauigkeit

Du arbeitest sehr genau und du überlegst sehr genau. Das kostet Zeit, daher ist es wichtig, dass du deine Tätigkeitsfelder gut auswählst. Überall dort, wo Genauigkeit eine große Rolle spielt, kannst du überdurchschnittlich erfolgreich werden. Genauigkeit ist meistens dort wichtig, wo es nicht schnell gehen muss.

Präzise

Du bemerkst die Steigerungen in deinem Persönlichkeitsprofil. Professionelle Einstellung, Ehrgeiz, Genauigkeit, das Streben nach Perfektion – all das lässt dich sehr präzise sein. Eine Eigenschaft, die du bedacht und gezielt einsetzen solltest. In Berufen mit hoher Routine kannst du sehr lange konzentriert und präzise arbeiten.

Du bist außergewöhnlich belastbar, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Belastbar

Du bist belastbar und gibst auch da noch Gas, wo andere schon kapitulieren. Dein klarer Fokus und dein Hang zur Kontrolle sorgen dafür, dass du immer und immer weitergehst. Die Gefahr der Überforderung – körperlich und mental – solltest du trotzdem immer auf dem Schirm haben.

Belastbar

Du bist belastbar und kannst aufgrund deiner Struktur und deiner überlegten Vorgehensweise deine Ziele umsetzen. Auch dein Durchhaltevermögen sorgt für eine Belastbarkeit, die andere Menschen manchmal verblüfft.

Belastbar

Belastbarkeit zeichnet dich aus und erscheinst deinem direkten Umfeld aus diesem Grund des Öfteren fast unheimlich. Was für dich unter „normale Aktivität“ fällt, ist für andere Menschen oft Höchstleistung. Achte darauf, dass du deine Leistungsfähigkeit und Belastbarkeit nicht als Norm betrachtest, denn das würde dazu führen, dass du Menschen in deinem direkten Umfeld (vor allem Partner und Kinder) überforderst.

Du bist außergewöhnlich lösungsorientiert, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Umsetzungsstärke

Wenn du etwas analysiert und für gut befunden hast, setzt du es um. Das Studium bringt dich weiter? Du ziehst es durch. Das Team kann motiviert mehr Leistung bringen? Du motivierst es. Du lächerst nicht, du machst.

Arbeitet lösungsorientiert

Proaktiv suchst du nach Lösungen, da alles andere für dich unprofessionell erscheint. Das wirkt sich auf deine Arbeit insgesamt aus, und du verbindest diese Stärke mit deinem analytischen Denken und deiner Genauigkeit. Du bist bekannt dafür, Lösungen zu erarbeiten.

Lösungsorientiert

Du benötigst nur ein Problem, und schon wirst du die Lösung dafür produzieren. Diese Fähigkeit ist für Menschen, die nicht lösungsorientiert sind, beachtenswert, allerdings auch oft verstörend. Achte darauf, dass du vorrangig Lösungen für dich selbst findest. Für Menschen in deinem Umfeld solltest du diese Fähigkeit tendenziell auf Anfrage einsetzen.

Du bist außergewöhnlich harmoniebedürftig, die Eigenschaft findet sich dreimal in deinem Stimmbild.

Harmoniebedürfnis

Es ist dir ein großes Bedürfnis, in einem harmonischen Umfeld zu leben. Das ist auf der einen Seite ein großer Vorteil für dich und die Menschen, die dich umgeben. Auf der anderen Seite kann es dadurch sein, dass du „zu gutmütig“ wirst, denn das ist die andere Seite der Medaille. Wenn du lernst, Harmonie unter Berücksichtigung deiner eigenen Bedürfnisse zu leben, ist diese Stärke ein Vorteil für dich und dein Umfeld – ob beruflich oder privat.

Fähigkeit, andere in Harmonie zu bringen

Da der Ton G ausgleichend auf alle anderen Töne wirkt, hast du die Fähigkeit, andere Menschen in Harmonie zu bringen. Diese Fähigkeit bedingt natürlich, dass du selbst in Harmonie bist. Sobald du in Frieden mit dir selbst lebst, wird sich das fast schon automatisch auf dein Umfeld auswirken. Achte auf dich und deine Bedürfnisse, und du bist ein wirklicher Gewinn für andere Menschen. Gerade in Führungspositionen (auch als Elternteil) eine enorme Kraft, die du in Beziehungen investieren kannst.

Harmonisch mit den meisten Menschen

Du fühlst Harmonie mit den meisten Menschen und lebst diese Harmonie. Durch deine Ausstrahlung ist es das Gefühl, das du bei den meisten Menschen erzeugst.

Du bist sehr diszipliniert, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Sehr korrekt

Deine Analytik, Logik und deine geschäftsmäßige Einstellung sorgen dafür, dass du sehr korrekt arbeitest. Du verbindest diese Korrektheit mit einer Wahrnehmung der Interessen der Gesellschaft.

Beruflich wie privat sehr diszipliniert

Deine professionelle Einstellung und dein Durchhaltevermögen – werden durch deine Disziplin befeuert. Deine Disziplin unterstützt dich, deine persönlichen Ziele in allen Bereichen deines Lebens zu erreichen. Von anderen wird deine Disziplin häufig bewundert, für dich ist sie dagegen oft selbstverständlich, und du kannst Menschen mit weniger Disziplin daher nur schwer verstehen.

Du hast ein sehr hohes finanzielles Geschick, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Finanzielles Geschick

In finanziellen Angelegenheiten hast du immer eine Lösung. Du verhandelst dein Wunschgehalt und bekommst es. Du verhandelst mit Lieferanten und bekommst deinen Preis. Du bist die Frau /der Herr des Geldes. Geld dient dir, weil du geschickt (analytisch) mit Geld umgehst.

Guter Umgang mit Geld

Das finanzielle Geschick resultiert aus deiner Genauigkeit, Präzision und dem Streben nach Sicherheit. Du gehst sehr routiniert mit Geld um und du kannst Geld sehr gut kontrollieren.

Du verfügst über ein sehr ausgeprägte Struktur im denken und arbeiten, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Strukturiert

Struktur liebst du, du lebst Struktur und du installierst Strukturen. Wenn Prozesse gefordert werden – du baust sie auf. Das macht dich in vielen Bereichen zu einer Führungskraft, denn diese Fähigkeit bedient eine tiefe menschliche Sehnsucht. Menschen lieben Klarheit und hassen Verwirrung.

Strukturierte Arbeitsweise

Du nutzt und installierst gerne Routinen. Im Gegensatz dazu verunsichern dich unklare und chaotische Prozesse. Aus diesem Grund strebst du nach Struktur und arbeitest auch so. Das hilft dir, den Überblick zu behalten und Sicherheit in dein Tun zu bringen.

Du bist sehr gut organisiert, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Organisationstalent

In deinem Beruf und oft auch in deinem Privatleben organisierst du dich. Du bist ein wahres Talent in diesem Bereich, weshalb du oft für strategische Bereiche und die Organisation von Zahlen eingesetzt wirst. Organisieren heißt: etwas sorgfältig und systematisch vorbereiten, aufbauen, für einen bestimmten Zweck einheitlich gestalten. Das ist für dich nicht nur ein Beruf, es ist deine Berufung. Wenn andere schon längst überfordert sind und den Überblick verlieren, fängt für dich der Spaß des Organisierens erst richtig an.

Gut organisiert

Du bist gut organisiert und behältst den Überblick über das, was dich umgibt. Sowohl in beruflicher als in privater Hinsicht hast du deine Prozesse im Griff, und du weißt, wann und wo du Gas geben kannst und wo du auf die Bremse treten musst.

Du denkst und handelst sehr logisch, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Logisch

Logisch denken und handeln ist deine Prämisse. Logik bedeutet, du denkst und handelst funktional, virtuell. Für gefühlsbetonte Menschen ist das „kalt“, für dich der einzige Weg, den du gehst. Denn Gefühle sind für dich oft unlogisch. Und doch liegt die Wahrheit in der Mitte. Logik steht auch für einen logischen Zusammenhang. Und den kannst du sehr schnell herstellen, wenn du in deiner Mitte bist.

Logisch

Du denkst und handelst logisch. Das bedeutet für dich, dass du immer deinen Verstand miteinbeziehst. Fühlen kann für dich ein Teil der Logik sein.

Du bist sehr rational, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Rational

Auch diese Fähigkeit wird von vielen anderen als „kalt“ wahrgenommen. Du fackelst nicht lange herum, du lässt dich von deiner Vernunft leiten. Wenn die Firma nur durch die Entlassung von Mitarbeitern zu retten ist, wirst du diesen Schritt – rational begründet – in die Wege leiten. Rational heißt zweckgerichtetes Denken und Handeln. Zahlen sind die Basis für alles, und du richtest dich nach den Zahlen.

Rational

Diese Fähigkeit ist für dich oft die Basis für Entscheidungen. Du lässt dich von deiner Vernunft leiten. Die Herausforderung ist, deine rationale Sichtweise mit deiner Intuition zu verbinden. Rational heißt für dich zweckgerichtetes Denken und Handeln.

Du bist sehr technisch orientiert, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Technisch orientiert

Neues Smartphone? Neuer Computer? Die neuesten Biohacking-Trends? Das interessiert dich nicht nur, du kannst oft nicht genug davon bekommen. Du bist ganz klar technisch orientiert und arbeitest dich schnell und effizient in neue Technik ein. Deine Logik und dein Zahlenverständnis sind ein großer Vorteil in diesem Bereich.

Oftmals technisch orientiert

Du bist offen für Technik, und wenn die Technik auch noch deiner Logik und Analytik in die Hände spielt, ist es doppelt interessant für dich. Du arbeitest dich sehr schnell in neue technische Anwendungen ein, und von Messungen und Auswertungen kannst du oft nicht genug bekommen. Dein Vorteil in der Anwendung von Technik – dein logisches Zahlenverständnis.

Du hast ein sehr starkes Durchhaltevermögen, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Durchhaltevermögen

Wenn du dich entschieden hast, ziehst du dein Ding durch. Dein Durchhaltevermögen ist abhängig von deinem Sicherheitsbedürfnis. Daher brauchst du oft sehr lange, bis du dich entscheidest. Doch nach der Entscheidung gibt es für dich nur eines – durchhalten und zu Ende bringen, was du angefangen hast.

Beständig

Du bleibst dran und lässt nicht locker. Wenn du dich für einen Weg oder eine Position entschieden hast, dann kannst du sehr lange und ausdauernd auf diesem Weg oder dieser Position bleiben. Du weißt, das Leben ist ein Marathon, kein Sprint. Du hast die Fähigkeit, deinen ganz persönlichen Marathon zu laufen.

Du bist sehr bodenständig und geerdet, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Geerdet

Du stehst gerne mit beiden Beinen auf dem Boden. Du willst wissen, woran du bist, und du willst – aufgrund deines Strebens nach Perfektion – die nächsten Schritte kennen.

Bodenständig

Auf der Basis deiner Selbstreflexion und deines klaren Fokus auf Sicherheit bist du sehr bodenständig. Du hältst das, was dir wichtig ist, zusammen. Du gehst keine unnötigen Risiken ein, und du schätzt das, was du hast. Sowohl auf der materiellen Ebene als auf der Beziehungsebene.

Du hast ein stark ausgeprägtes Sicherheitsbedürfnis, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Bevorzugt eine sichere und geregelte Tätigkeit

Deine Arbeit sollte dir Sicherheit geben und auch sicher sein. Unklare Verhältnisse und das Gefühl der Unsicherheit verursachen dir einen hohen Stresslevel und beunruhigen dich. Im Gegensatz zu vielen anderen Menschen kannst du eine geregelte Tätigkeit genießen, ohne dass es dir langweilig wird. Du fühlst in der Sicherheit deine Stärke.

Ausgeprägtes Sicherheitsbedürfnis

Zocken am Spieltisch? Börsenspekulationen? Das ist nicht deine Welt. Du willst sicher sein, du willst die Kontrolle behalten, und im Idealfall willst du genau wissen, was auf dich zukommt. Dein Sicherheitsbedürfnis ist eines deiner Antriebsmuster für Perfektion und Genauigkeit.

Du hast ein sehr hohes Interesse an gemeinnützigen Projekten, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Macht gerne etwas für andere, auch für das Wohl der Welt

Wenn du deine Stärken ausgeglichen lebst, setzt du die Stärken gerne zum Nutzen anderer und für das Wohl der Welt ein. Hier bist du sogar in der Lage, deinen Ehrgeiz einzusetzen, was im ersten

Moment konträr erscheinen mag. Der Schlüssel ist deine Sicherheit. Wenn du sicher bist, teilst du die Sicherheit.

Interesse an gemeinnützigen Projekten

Du interessierst dich stark für das große Ganze, du wünschst dir Harmonie über die Grenzen deines persönlichen Wirkens hinaus. Daher begeisterst du dich in der Regel für gemeinnützige Projekte und unterstützt sie mit all deinen Fähigkeiten.

Du verfügst über eine hohe Anziehungskraft, die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Charismatische Ausstrahlung

Wenn du den Raum betrittst, genießt du die Aufmerksamkeit. Diese Ausstrahlung ist – im richtigen Kontext – eine der größten Fähigkeiten, Gutes zu tun. Denke an deine Führungseigenschaften, an dein Harmoniebedürfnis und setze deine vorhandene Ausstrahlung zum Nutzen und Wachstum des großen Ganzen ein.

Anziehungskraft

Du vereinnahmst und beeinflusst andere Menschen, genauso wie du dich selbst beeinflusst. Wenn du etwas willst, kannst du es dir selbst „schönreden“. Und genau diese Fähigkeit hast du im Hinblick auf andere Menschen. Du bist in der Lage, deine Sichtweise immer und immer wieder durchzusetzen. Du tust das unbewusst, und auch hier gilt: Denke immer an das große Ganze, lebe dein Leben in Integrität und setze deine Anziehungskraft verantwortungsvoll und überlegt ein.

Offen für Wachstum und Verbesserung

In allererster Linie willst du selbst wachsen und dich verbessern. Menschen, die „herumhängen“, sind dir zuwider. Du arbeitest an dir selbst, du willst mehr, du willst weiter, du willst ganz nach oben. Und das erwartest du auch von deiner Umgebung – beruflich wie privat.

Ordnungsliebend

Ein Genie beherrscht das Chaos? Für dich sind das nichts als leere Phrasen. Bei dir muss jedes Ding seinen Platz haben, denn du kannst Verwirrung nicht leiden. Du organisierst dich und du organisierst andere. Geschieht das gegen den Willen der anderen, kann das zum Problem werden. Organisierst du für andere, bewundern und lieben sie dich.

Gutes Unterscheidungsvermögen

Gutes Geschäft oder totaler Flop? Nerviger Typ oder Genie? Du kannst sehr gut unterscheiden. Wichtig ist nur zu wissen, dass du auf der Basis von Analytik und Logik unterscheidest. Deine Gefühle haben hier oft nur wenig Platz.

Kontrollierend

Auf der einen Seite eine große Fähigkeit. Aber nur, solange du nicht zum „Kontrolletti“ mutierst. Deine Fähigkeit zur Kontrolle ist die Basis für Managementpositionen. Dir entgeht nichts, du hast deine Zahlen im Griff, und es fällt dir leicht, den Überblick zu behalten.

Starke Persönlichkeit

Du wirst von deinem Umfeld als starke Persönlichkeit wahrgenommen. Das entspricht auch deinem Selbstverständnis, sodass du in der Regel in einer Gruppe als stabiler Faktor wahrgenommen wirst. Die Stärke lebst du immer dann, wenn bei dir und mit dir im Reinen bist.

Zweifler

Einfach mal etwas glauben? Geht gar nicht. Ohne Zahlen, Daten, Fakten steigst du nicht ein. Das ist in vielen Bereichen ein großer Vorteil, denn dich zieht so leicht keiner über den Tisch.

Extrovertiert

Bist du in deiner Mitte, empfindest du den Austausch und das Handeln innerhalb sozialer Gruppen als anregend. Du bist nach außen gerichtet, bist gesprächig, bestimmt, aktiv, energisch, dominant, enthusiastisch und abenteuerlustig.

Tendenz zu hinterfragen

Zu hinterfragen und zu durchleuchten, ist alles für dich. Was für dein Umfeld manchmal sehr anstrengend sein mag, ist für dich die Basis für Erfolg und persönliche Entwicklung. Nur im Verstehen kannst du dich und deine Aufgaben entwickeln. Wenn du etwas nicht verstehst, gehst du nicht weiter.

Lesen wenig

Wenn du liest, dann eher Fachbücher oder Fachartikel. Wenn du dich mit etwas beschäftigst, liegt dein Fokus darauf, ob dich dieses Wissen weiterbringt.

Gute Note für das Weltliche

Du hast ein gutes Gefühl für das Weltliche, die Wirtschaft und die Politik. Deine Analytik und Logik lässt dich Zusammenhänge schnell verstehen, du bist ein eloquenter Gesprächs- und Diskussionspartner, und deine klare Entscheidung auf Basis von Zahlen, Daten und Fakten hilft dir, in diesem Bereich analytisch zu bleiben.

Verwalter

Als Verwalter eignest du dich sehr gut. Du bist in der Lage, bestehende Systeme in Betrieb zu halten und weiter zu optimieren. Am besten bist du als Verwalter in einer leitenden Position, denn hier kannst du klare und freie Entscheidungen treffen, und bist auch bereit Risiken einzugehen.

Kein Teampayer, sondern Teamleiter

Du bist kein Teampayer, du bist ein Teamleiter. Unterordnung ist für dich nicht nur schwer, es ist fast unmöglich. Entwickle dich zu einem Teamleiter, dann lebst du dich selbst.

Wenig anpassungsfähig

Wenn Du dich persönlich und beruflich entwickelst, legst du wenig Wert darauf, dich anzupassen. Das ist zum einen eine klare Stärke, da du in deinem Umfeld als meinungsstabil giltst. Auf der anderen Seite kann dir diese Fähigkeit hin und wieder Probleme machen, gerade wenn es um ein klar definiertes Umfeld wie Familie oder Partner geht.

Kritisch

Das große Business ist nur eine Unterschrift entfernt? Der Traumurlaub für kleines Geld? Du bist kritisch, und das bewahrt dich oft vor Fehlentscheidungen und teuren Fehlern. Du vertraust nicht auf große Versprechungen, du vertraust auf präzise, nachweisbare Maßstäbe, prüfst streng und nachhaltig und beurteilst erst, wenn du einen Überblick hast.

Deine Schwächen

Du neigst dazu, sehr kritisch zu sein. Die Eigenschaft findet sich zweimal in deinem Stimmbild.

Kritisch

Kritik im richtigen Maß ist sehr gesund und förderlich. Dein Hang zu Analytik und Genauigkeit lässt dich nach wissenschaftlichen, künstlerischen oder ähnlichen Maßstäben gewissenhaft und streng prüfen und beurteilen. Kritik im Übermaß vermischt sich dann aber mit deinen starren und unflexiblen Sichtweisen. Ein großes Problem deiner Kritik – du neigst dazu, andere zu verletzen. Gerade als Führungskraft verursacht das oft großen Schaden.

Kritisch

Kritik im richtigen Maß ist sehr gesund und förderlich. Dein Hang zu Präzision und Genauigkeit lässt dich nach wissenschaftlichen, künstlerischen oder ähnlichen Maßstäben gewissenhaft und streng prüfen und beurteilen. Kritik im Übermaß vermischt sich dann aber mit deinen persönlichen Sichtweisen, du verlierst die Genauigkeit und Neutralität und wirst negativ und verletzend.

Wenig Einfühlungsvermögen

Die Fähigkeit, dich in etwas einzufühlen, ist für dich viele Jahre ein Buch mit sieben Siegeln. Es gibt dich, und dann kommt lange nichts. Doch im Laufe deines Lebens verstehst du immer mehr, dass eben nicht nur Zahlen, Daten und Fakten zählen. Auch die Gefühle haben einen festen Platz im menschlichen Leben, und tief in dir schlummert dieses Wissen natürlich auch.

Einfühlungsvermögen zu entwickeln ist eine Aufgabe, die du lernen darfst. Und du kannst diese Fähigkeit im ersten Schritt vielleicht einfach einmal analysieren.

Wenig Empathie

Empathie kennst du als Begriff, ist aber nicht dein Ding. Auf den Punkt gebracht: Weicheier sind für dich absolut daneben. Ganz grundsätzlich kannst du mit den „Gefühlstypen“ nur wenig

anfangen. Wer sich nicht nach Zahlen, Daten, Fakten ausrichtet, stößt bei dir auf wenig Verständnis. So lange, bis du verstehst, dass es „da draußen“ auch noch ganz andere Typen gibt. Typen, die weich sind, die verletzlich sind. Die all das repräsentieren, was du verdrängst und dir selbst nicht zugestehst.

Wenig anpassungsfähig

Anpassen an andere, anpassen an die Umstände da draußen? Eher nicht. Sollen sich die anderen und die Umstände doch lieber dir anpassen. Andere nehmen dich als egozentrisch und vielleicht ein Stück weit selbstverliebt wahr. Für dich ist es oft ein Selbstschutz, und doch ist Anpassung eine wichtige Basis für persönliche Entwicklung.

Zweifler

Zweifel sind nicht nur Bedenken, es ist die schwankende Ungewissheit. Und das bringt es auf den Punkt. Du schwankst, du hast keinen festen Boden unter deinen Füßen und behinderst damit deinen eigenen Fortschritt. Ein Zustand der Unentschiedenheit, der dich im schlimmsten Fall komplett lahmlegt. Die Lösung: Starte in die Handlung und beginne einfach, auch wenn es im ersten Schritt gegen deinen Hang zur Analytik verstößt.

Deine Risiken

Übersteigertes Ego

Deine Fähigkeiten können dich in eine Überschätzung deiner selbst bringen. Ein übersteigertes Ego, eine übersteigerte Persönlichkeit endet oft im Narzissmus. Es beginnt mit Eitelkeit, auf der Vorstellung eines wahrhaft übermächtigen Ich. Deine Leistungsfähigkeit und Struktur gibt dir eine außerordentliche Möglichkeit zu Wachstum und Zielerreichung – und du wirst immer wieder feststellen, dass die großen Ziele im Leben nie von einem Einzelnen erreicht werden.

Machtdenken

Große Erfolge münden oft in dem Streben nach Macht. Gerade in deinem Hang zu Zahlen und Analytik findet sich ein Weg, Macht zu „berechnen“. Auch wenn Verstehen und Logik Macht repräsentieren, so sind doch Menschlichkeit und Empathie die andere Seite der Medaille. Machtdenken entsteht immer aus Ohnmacht. Wenn du also bemerkst, dass du nach Macht strebst, Macht über andere erreichen möchtest, dann frage dich sofort, wo in deinem Leben du ohne Macht (Ohnmacht) bist.

Risikobereitschaft

Der Gegenpol des Sicherheitsdenkens ist die Risikobereitschaft. Gerade wenn du denkst, du bist sicher, du hast alles kalkuliert, analysiert und durchleuchtet, wartet das Risiko um die Ecke.

Deine Beruflichen Chancen

Die Berufsfelder sind als Empfehlung zu betrachten und erheben keinen Anspruch auf Vollständigkeit. Nimm die Berufsfelder in der Übersicht wahr und kombiniere sie mit deinen persönlichen Erfahrungswerten und Wahrnehmungen.

- Unternehmer
- analytische Tätigkeit
- Tätigkeit als Leiter
- Führungsposition
- Manager
- Teamleiter
- Abteilungsleiter
- Projektleiter
- Programmierer
- Controller
- Unternehmensberater
- kaufmännische Tätigkeit

Teil 5 – weitere Infos und wie es jetzt weitergehen kann

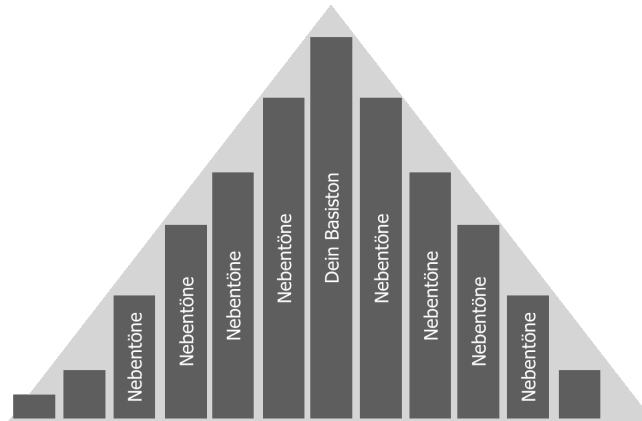
Du hast mit der WOODYCE®-Analyse einen tiefen Einblick in deine Persönlichkeit und deine zugrundeliegenden Charakterstrukturen erhalten. Aus unserer Sicht kann die Reise deiner persönlichen Entwicklung jetzt auf einem völlig neuen Niveau beginnen. Warum? Weil du jetzt genau weißt, wo deine Potenziale und Stärken liegen. Die Bildung unseres Charakters lässt sich am einfachsten und ohne lange Umwege über den Ausbau unserer Stärken realisieren. Ein Beispiel dazu: Wenn deine Stärke die Kreativität ist und du auf der anderen Seite als eine deiner Schwächen die Struktur erkennst, konzentrierst du dich im Idealfall auf den Aufbau deiner Stärken im kreativen Bereich. Du weißt dann aber natürlich auch, dass die Struktur zum Erfolg gehört. Wenn du sie nicht selbst erschaffen kannst, ist eine Möglichkeit, die Struktur von einem Partner lösen zu lassen.

Wenn du dich die nächsten Wochen, Monate und Jahre – wir hoffen, sogar bis zum Ende deines Lebens – mit WOODYCE® und deinen Potenzialen beschäftigst, wirst du feststellen, dass das Geheimnis in jedem großen Erfolg das „Orchester“ ist. Wenn mehrere Menschen ihre Stärken erkennen und sie zu einem „Orchester“ kombinieren, entstehen wunderbare und klangvolle Musikstücke. Dann ist jeder wirklich seine Stimme, und wir erhalten ein „stimmiges“ Ergebnis. Das funktioniert aber nur dann, wenn jeder Einzelne „gestimmt“ ist.

Wir sind uns sicher, du erkennst schon jetzt die enorme Kraft, die WOODYCE® bietet. Denn nicht nur du wirst in Stimmung kommen – auch die Menschen, mit denen du eng verbunden bist, können in Stimmung kommen. Und dann ergibt sich ein stimmiges Gesamtbild. Das ist übrigens unsere Vision bei KOSYS – wir machen die Welt zu einem besseren Ort, indem wir die Werkzeuge zur Verfügung stellen, die jedem Einzelnen die Chance einräumen, seine Welt zu einem besseren Ort zu machen. Denn nur wenn deine Welt in Ordnung – in Stimmung – ist, wirst du die Welt um dich herum zu einem besseren Ort machen.

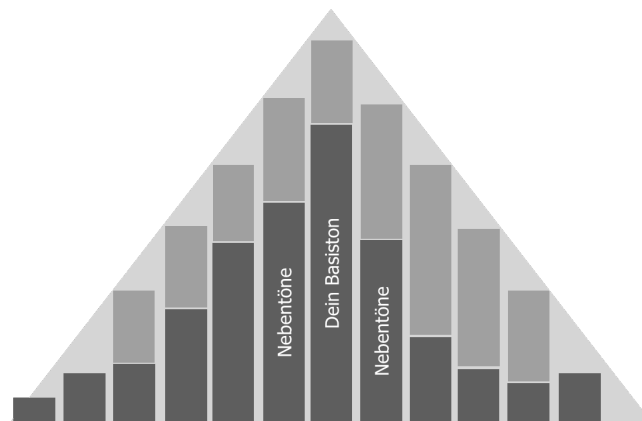
Und damit genau das möglich wird, haben wir dir mit WOODYCE® nicht nur eine Analyse geliefert, sondern wir liefern dir Werkzeuge zur sofortigen Umsetzung.

Doch bevor wir zu den Werkzeugen kommen, hier noch einige Informationen rund um dein Stimmbild. Wir haben dir an dieser Stelle ein Musterstimmbild vorbereitet. Wenn du all deine Potenziale optimal leben würdest, würde dein Stimmbild so aussehen (wir haben in den folgenden Beispielen auf Farben und Töne verzichtet, wir möchten dir einfach nur die Form des beispielhaften Stimmbildes aufzeigen):



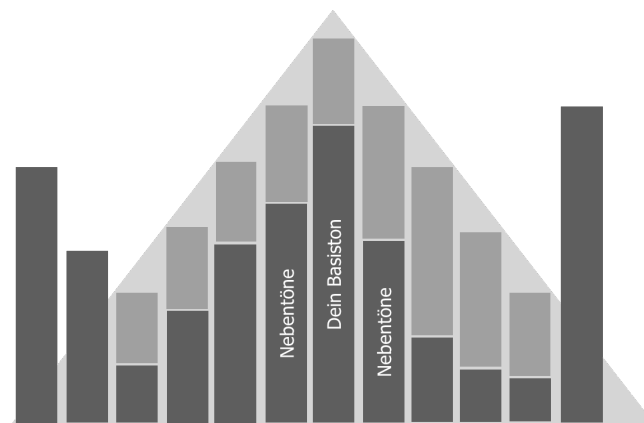
Wenn du dir jetzt dein Stimmbild anschaust, wirst du vermutlich feststellen, dass der Basiston und auch die Nebentöne nicht so gleichmäßig ausgeprägt sind.

Es gibt zwei Möglichkeiten, die dein Stimmbild im Potenzial beschränken. Sowohl dein Basiston als auch deine Nebentöne sind nicht bis an den oberen Rand der Pyramide ausgeprägt, dann kann das zum Beispiel folgendermaßen aussehen (die hellgraue Verlängerung bis an den oberen Rand ist das derzeit nicht gelebte Potenzial):



In dem obigen Beispiel siehst du, dass alle Töne den oberen Rand der Pyramide nicht berühren. Das heißt, dass in diesem Stimmbild das Potenzial im Moment nicht vollständig gelebt wird. Das nicht ausgeschöpfte Potenzial ist in deinem persönlichen Stimmbild mit einem helleren Pastelltönen dargestellt, der bis an den oberen Rand der Pyramide reicht.

Ein möglicher Grund, warum es zu diesem „Nicht-Ausschöpfen“ der Potenziale kommt, sind Blockaden. Blockaden werden im Stimmbild durch die Wechseltöne H, DIS und E sichtbar. Sie ragen an der linken Seite (E, DIS) und rechts (H) über das Dreieck hinaus. Hier eine grafische Darstellung erhöhter Wechseltöne:



Die Blockaden führen dazu, dass wir aus unserer Mitte fallen. Können wir die Blockaden reduzieren, ist ein entspannteres Leben in der Regel sehr schnell möglich. Blockaden können durch Stressfaktoren entstehen, zum Beispiel finanzielle Sorgen, Belastungen in der Partnerschaft oder Familie, Unzufriedenheit im Beruf, Bewegungsmangel, emotionale Verletzungen im zwischenmenschlichen Bereich oder auch gesundheitliche Probleme, um nur einige zu nennen.

Und damit kommen wir jetzt auch schon zu den Werkzeugen, die wir für dich vorbereitet haben. Werkzeuge, mit denen du dein Stimmbild harmonisieren kannst. Wenn du die Werkzeuge konsequent einsetzt, wirst du dein bereits vorhandenes Potenzial immer besser leben.

Werkzeug Nummer 1 – das tägliche Tönen, aktiv und passiv

Mit deiner Analyse hast du deinen Basiston erhalten. Es gibt jetzt zwei Möglichkeiten, deine Potenziale zu fördern. Für ein optimales Ergebnis empfehlen wir dir, beide Möglichkeiten zu kombinieren.

Erstens – Du tönst selbst, mit deiner eigenen Stimme. Hierfür haben wir dir eine Audiodatei vorbereitet. Sie trägt den Titel „Basiston-Übung“. Wie du diese Übung einsetzt, erklären wir dir in einem kurzen Video. Das Video kannst du entweder in deiner WOOYCE® App ansehen oder du kannst auch einfach hier auf den Link klicken: <https://basistonuebung.wooyce.com>

Zweitens – Du „lässt“ tönen, und zwar deinen neos®. Auch hierfür haben wir dir eine Audiodatei vorbereitet. Sie trägt den Titel „Basiston-neos“.

Warum ist das tägliche Tönen – mit deiner Stimme und/oder mit neos® – so wertvoll für dich? Auch das beantworten wir dir ausführlich in dem Video. Lass es uns kurz machen. Wenn du täglich tönst, beginnst du, dein Stimmbild immer weiter zu optimieren, und du wirst dadurch die Möglichkeit erhalten, deine Potenziale zu leben. Und ein weiterer, sehr attraktiver Faktor: Du wirst deine Gesundheit fördern. Warum? Ein stabiles System ist nicht so leicht aus der Balance zu bringen wie ein instabiles System. Mit dem täglichen Tönen stabilisierst du die Balance von Körper, Geist und Emotionen.

Das Ziel des täglichen Tönens: Du kommst mit dir selbst in Einklang. Und da versteckt sich schon die Wirkung. Wenn du deinen Basiston wirklich mit allem Potenzial auslebst, ist das ein Klang, und du bist im Einklang. Die Potenziale deiner Nebentöne werden dann ebenfalls stärker und du bist ein in sich ruhender Mensch. Die Asiaten würden es folgendermaßen ausdrücken: „Du bist in deiner Mitte!“

Werkzeug Nummer 2 – WOOYCE® Coaching

Neben dem täglichen Tönen bieten wir dir auf dich und deine Situation zugeschnittene Coaching-Programme an. Im Gegensatz zu allem, was du bisher im Bereich Coaching erlebt hast, ist das WOOYCE® Coaching auf dich zugeschnitten. Du wählst einfach eines unserer Coaching-Themen aus, und wir begleiten dich über einige Wochen mit qualitativ hochwertigen Inhalten.

Alle Coachings sind aus neurowissenschaftlicher Sicht optimal und gehirngerecht aufgebaut. Und das Beste: Nicht nur hochwertigster Inhalt erwartet dich, es erwartet dich tatsächlich individualisierter Inhalt. Denn die Themen sind in der Basis natürlich identisch, doch für jeden einzelnen Basiston hoch individuell.

Beispiel gefällig? Nehmen wir noch einmal den kreativen Typen und vergleichen wir ihn mit dem strukturierten Typen. Beide wählen das Thema Vermögensaufbau und Umgang mit Geld. Du kannst dir sicher vorstellen, dass wir über zwei völlig unterschiedliche Herangehensweisen sprechen. Der erste geht sehr kreativ mit seinem Vermögensaufbau um, ist vielleicht auch risikobereiter. Der strukturierte will mehr Kontrolle, mehr Klarheit, mehr Planbarkeit. Das gleiche gilt für Themen wie Kommunikation, Erfolg oder Gesundheit. Jeder hat seine individuelle Sicht- und Handlungsweise, und genau deshalb benötigen wir individuelle Coaching Impulse. Jetzt ist bestimmt schon klar geworden, wohin die Reise im WOOYCE® Coaching geht – richtig?

Es geht um fundiertes Basiswissen, kombiniert mit individualisierten Handlungs- und Umsetzungsempfehlungen. Und es geht noch weiter. Wenn wir das Modell von WOOYCE® zugrundelegen, sprechen wir von lebenslanger Charakterbildung. Und genau dabei begleiten wir dich. Mit WOOYCE® Coaching kannst du deinen Charakter immer weiter ausbilden, du wirst immer weiter in deine Mitte kommen und genau das Leben leben, das du wirklich, wirklich, wirklich leben möchtest. Und nein, es gibt keine Abkürzung, es ist ein lebenslanger Prozess. Und bist du in der richtigen Community, denn wir alle gehen diesen Weg mit Freude und viel Schwung immer weiter. Wenn du mehr erfahren möchtest – wir haben wieder ein kurzes Video für dich vorbereitet:
<https://coaching.wooyce.com>

In diesem Sinne wünschen wir dir nun viel Freude mit deiner WOODYCE®-Analyse und deinem persönlichen Stimmbild. Nutze die Erkenntnisse und setze sie aktiv in deinem Leben um.

Unsere Empfehlung: Töne täglich aktiv und passiv. Du wirst damit deine körperliche, geistige und emotionale Balance stärken und deine Potenziale stärker leben können. Du wirst mit WOODYCE® ganz einfach zu dem besten Menschen, der du sein kannst.

Mit stimmungsvollen Grüßen,



Simone, Reinhold und Josua